

Unternehmen kaufen statt gründen - so geht's

Innerhalb der nächsten 10 Jahre werden 60 % der eigentümergeführten Unternehmen in Deutschland übergeben. Nur noch 1/3 davon bleibt innerhalb der Familie. Rund die Hälfte wird an externe verkauft. Hieraus entstehen große Chancen zum Erwerb eines Unternehmens und zur Umsetzung des Traums, erfolgreich selbstständig zu sein.

In dem Workshop erfahren Sie, welche Schritte zum erfolgreichen Erwerb führen. Unter anderem werden die folgenden Fragen beantwortet:

- Chancen und Risiken der Unternehmensübernahme
- Wie und wo finde ich ein Unternehmen?
- Wie erhalte ich einen Kaufpreis?
- Finanzierung des Kaufpreises
- Welche Stolpersteine gibt es?
- Vor- und Nachteile gegenüber der eigenen Gründung

Gleichzeitig bleibt Platz für Ihre speziellen Fragestellungen.

Der Referent, Johannes Wolters, ist selbstständiger Partner bei K.E.R.N - Die Nachfolgespezialisten am Standort Bremen www.die-nachfolgespezialisten.eu/standort/bremen-wolters/#video. Das Aufgabengebiet umfasst neben dem Unternehmenskauf auch den Unternehmensverkauf und den Generationswechsel. Herr Wolters ist ausgebildeter Diplom Wirtschafts-Ingenieur, Diplom Kaufmann, Mediator und Systemischer Coach.